

## Luís Miguel de Jesus Simões Justino

### Perfil



**Departamento** Departamento de Marketing, Operações e Gestão Geral

**E-mail** [ljustino@prooptica.pt](mailto:ljustino@prooptica.pt)

**Webpage** [www.gestao-vendas.blogspot.com](http://www.gestao-vendas.blogspot.com)

**Categoria** Professor Auxiliar Convidado

**Cacifo** 131

**Telefone** 217650471

**Currículo DeGóis** [Consultar o currículo DeGóis](#)

**Escola no portal Ciência-IUL** [Consultar o perfil Ciência-IUL](#)

### Interesses de Ensino e Investigação

- Direcção Comercial
- Gestão da Força de Vendas
- Marketing
- Animação de Equipas Comerciais
- Marketing Pessoal
- Auditoria de Marketing

### Qualificações

Tipo	Programa	Instituição	Ano
Mestrado	Mestrado em Gestão	ISCTE-IUL	2010
Licenciatura	Organização e Gestão de Empresas	ISCTE-IUL - Instituto Superior Ciências Trabalho e da Empresa	1994

### Atividades Académicas

#### Unidades curriculares

[Animação de Equipas Comerciais e Negociação](#)

[Animação de Equipas Comerciais e Negociação](#)

[Direção Comercial e Gestão de Clientes](#) (Coordenador)

[Direção Comercial e Gestão de Clientes](#) (Coordenador)

Direcção Comercial

Direcção Comercial

Direcção Comercial (Pg) (Coordenador)

Direcção Comercial (Pg) (Coordenador)

Gestão Comercial (Coordenador)

Gestão Comercial (Coordenador)

Gestão Comercial (Coordenador)

Gestão do Marketing

Gestão do Marketing

Gestão do Marketing

Gestão do Marketing

Projecto em Sales Management 1 (Coordenador)

Projecto em Sales Management 1 (Coordenador)

Projecto em Sales Management 2 (Coordenador)

Projecto em Sales Management 2 (Coordenador)

## Orientações

### Dissertação de Mestrado

Melanie Saramago Oliveira da Silva, "Multi Branding Selling in the Airline Industry. The organization of a sales department in a multi-branding environment applied to IAG group", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Dissertação de Mestrado, Concluído, 2015

### Projecto Final

Mariana Gonçalves Trigo, "Gama Long Tail: Alavancagem para o Reconhecimento da Worten como Especialista e Aumento de Vendas no Canal Tradicional ", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2016

Joséphine Gaspar Lopes, "Marketing Plan for Workshop and Accessories area of Proóptica", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2015

Daniel Filipe Teodoro dos Santos, "Qual o Impacto do Processo de Mudança de uma Organização Monoproduto para Multiproduto nas Equipas Comerciais do Grupo Nabeiro - No Canal Horeca", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2013

Oscar José Cabrita Mendes, "Migração do Modelo de Vendas Transaccional para o Relacional", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2013

Xiao Wu, "Huntying the New Business Ground in China - How to deal with the cross-cultural issues in Marketing ", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2013

Miguel Barata Mendes, "Plano de Negócio - Portal Web ZIZUZI.COM", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2012

Sandra Maria Jacinto Martins do Couto, "Estratégia e Processos de Fidelização de Clientes em Portugal para um Mercado de Energias Liberalizado", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2012

António Ricardo Carvalho Barbosa, "", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2011

Rui Miguel Martins Murta da Costa, "A Captação de Clientes Via Canal Cross-Segment no Proactive Bank", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2011

Marisa Cristina Sobral da Silva Pereira, "Implementação das Lentes Oftálmicas Nikon em Portugal.", Luís Miguel de Jesus Simões Justino, Projecto Final, Concluído, 2010

## Atividades Científicas

## Outras Atividades

### Atividades Profissionais

LL CREATIVE EYEWEAR SRL SP, ADMINISTRADOR (2013/)  
NKWV, DIRECTOR GERAL / PARTNER (2010/)  
PROOPTICA IBERIA SP, ADMINISTRADOR (2016/)  
PROOPTICA LDA, DIRECTOR GERAL / PARTNER (1993/2014)  
PROOPTICA SA, ADMINISTRADOR (2014/)  
PROVISIA MAROC, DIRECTOR GERAL / PARTNER (2009/2016)

### Cargos de Gestão Académica

Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 1 (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Planeamento e Gestão do Processo Comercial\_ce (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Planeamento e Gestão do Processo Comercial (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial (Pg) (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular O Papel do Dim (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial (3ects) (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 2 (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Gestão Comercial (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 1 (2015/2015)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial (Pg) (2016/2016)  
Coordenador da unidade curricular Gestão Comercial (2016/2016)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial e Gestão de Clientes (2016/2016)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 2 (2016/2016)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 1 (2016/2016)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 1 (2017/2017)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial (Pg) (2017/2017)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 2 (2017/2017)  
Coordenador da unidade curricular Gestão Comercial (2017/2017)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial e Gestão de Clientes (2017/2017)  
Coordenador de Curso de Pós Graduação em Direcção Comercial (2017/2017)  
Coordenador da unidade curricular Gestão Comercial (2018/2018)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 1 (2018/2018)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial (Pg) (2018/2018)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial e Gestão de Clientes (2018/2018)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 2 (2018/2018)  
Coordenador da unidade curricular Gestão Comercial (2018/2018)  
Coordenador da unidade curricular Projecto em Sales Management 2 (2019/2019)  
Coordenador da unidade curricular Direcção Comercial e Gestão de Clientes (2019/2019)

